

SOCIAL MEDIA GIBERT ET LA ST-Vallemun



RAPPEL DU PRIEF



DYNAMISER LES MAGASIMS ET CHANGER L'IMAGE BÉPASSÉE DES LIBRAIRIES AUPRES DES JEUNES. REVEILLER LA PASSION POUR LA LECTURE

OBJECTIF SMART Business

- AUGMENTER DE 15% LE TRAFIC EN MAGASIN
- GÉNÉRER 7000€ CA
 ACCROÎTRE DE 10%
 - ACCROÎTRE DE 10% L'ENGAGEMENT

- SURVEILLANCE DU NOMBRE DE CLIENTS EN UTILISANT DES COMPTEURS AUTOMATIQUES
- ANALYSE DES VENTES PAR CATÉGORIE DE PRODUITS ET PAR GROUPE D'ÂGE
- ÉVALUATION DES INTERACTIONS SUR LES MÉDIAS SOCIAUX



- OBJECTIFS BASÉS SUR LES PERFORMANCES DES ANNÉES PRÉCÉDENTES ET LE POTENTIEL DU MARCHÉ
- MISE EN PLACE D'UNE STRATÉGIE MARKETING DIGITALE EFFICACE A ET CIBLÉE
- TENIR COMPTE DES RESSOURCES DISPONIBLES (BUDGET, PERSONNEL, TEMPS)
- SÉLECTIONNER LES CANAUX DE COMMUNICATION APPROPRIÉS POUR LA CIBLE VISÉE

- CAMPAGNE MENÉE SUR 2 SEMAINES AVANT SAINT VALENTIN
- MISE EN PLACE D'UN CALENDRIER PRÉCIS DE CHAQUE ACTION MARKETING

OBJECTIF SMART Communication

• AUGMENTER DE 10%
L'ENGAGEMENT SUR LES
PUBLICATIONS SUR LES RS (FB, IG,
TIKTOK)

• GÉNÉRER 5000 INTERACTIONS SUR L'ENSEMBLE DE LA CAMPAGNE

• ACCROÎTRE DE 5% LE NOMBRE D'ABONNÉS SUR LES COMPTES FB ET IG

- SUIVI DES STATISTIQUES DES PUBLICATIONS/STORIES/REELS VIA LES OUTILS D'ANALYSE SUR LES RS
- CALCUL DU TAUX D'ENGAGEMENT (NOMBRE D'INTERACTION/NOMBRE DE VUES)
- ANALYSE DE LA CROISSANCE DU NOMBRE D'ABONNÉS



- BASÉS SUR LES PERFORMANCES DES ANNÉES PRÉCÉDENTES ET L'ANALYSE DE LA COMMUNAUTÉ
- MISE EN PLACE D'UNE STRATÉGIE DE CONTENU ENGAGEANTE ET INTERACTIVE



- PRISE EN COMPTE DES RESSOURCES DISPONIBLES (ÉQUIPE SOCIAL MEDIA, BUDGET)
- CHOIX DES FORMATS DES CONTENUS ADAPTÉS AUX DIFFÉRENTES AUDIENCES ET OBJECTIFS

• CAMPAGNE MENÉE SUR 2 SEMAINES AVANT SAINT VALENTIN MISE EN PLACE D'UN CALENDRIER PRÉCIS DES DIFFÉRENTES PUBLICATIONS SUR DIFFÉRENTS RS



Nom: "J'AIME T'ÉCRIRE"

QUELLE SERAIT LA DERNIÈRE PHRASE DE TON HISTOIRE D'AMOUR ?

→ QUESTION QUI VIENT DIRECTEMENT DU
LIVRE, POUR "TEASER" SON AUDIENCE SUR
SES RS

+ JEU CONCOURS : 3 gagnants, 1 par RS (FB, IG, TikTok) & Séance dédicace

CONTENU BUNDLE:

- EARLY ACCESS DÉDICACE
- GOODIES : MARQUE-PAGE + STYLO STV
- 1 ROSE
- 1 BON D'ACHAT GIBERT

RESEAUX Sections



CIBLE 35-50

LES PARENTS/GRANDS-PARENTS POUR QU'ILS EN PARLENT À LEURS PROCHES FANS DE LECTURE

POST DU CONCOURS À S-2 + ADS SUR LE CONCOURS JUSQU'À JJ (TOUS LES 3J)

INSTAGRAM

CIBLE 18-30

CIBLER LES JEUNES ADULTES, UTILISATEUR DES RS + MODÉRÉS PERMET DE TOUCHER + GRAND NOMBRE DE PERSONNES À TRAVERS LES ADS

- POST DU CONCOURS À S-2 ADS SUR LE CONCOURS JUSQU'À JJ (TOUS LES 3J)
- STORIES : MOTS CROISÉS THÈME AMOUR, DEVINETTES FILMS GENRE ROMANTIQUES, "DEVINE LA MUSIQUE/FILM/LIVRE AVEC 3 EMOJIS"À RÉSOUDRE ET IDENTIFIER GIBERT EN STORY



CIBLE 15-25

CIBLER ADDICTS DU #BOOKTOK, ET DES ADOLESCENTS FANS DE JULIE FERRAT ET DE SES REVIEWS LIVRES

UN TIKTOK TOUS LES DEUX JOURS SUR L'ÉVENT - CTA EN INTÉRAGISSANT AVEC L'AUDIENCE ET LEURS RÉPONSES À LA BIG IDEA

RÉPONSES QUOTIDIENNES AUX COMMENTAIRES DE L'AUDIENCE DE JULIE SOUS SES VIDÉOS

LIGNE ÉQUITO

LIGNE ÉDITO DE LA CAMPAGNE : INFORMATIVE, DIVERTISSANTE, INSPIRANTE.

LE BUT EST DE CRÉER UNE CONNEXION ÉMOTIONNELLE AVEC LES AUDIENCES ET LES INCITER À SE RENDRE DANS LES LIBRAIRIES.

TON:

- LÉGER, HUMORISTIQUE, ROMANTIQUE
- PROCHE DES CODES DE COMMUNICATION DES JEUNES COUPLES
- UTILISER UN LANGAGE INCLUSIF ET EXPRESSIONS POPULAIRES SUR TIKTOK/REELS - SURFER SUR LES TRENDS

CIPALES & BARRE

CIBLES



Cible principale:

• Jeunes couples entre 17 et 35 ans

Coeur de cible :

- Intéressés par la littérature, la culture et les loisirs
- À la recherche de cadeaux originaux pour la St-Valentin
- Connectés sur les RS et sensibles aux influenceurs

• Adultes célibataires entre 25 et 45 ans

- À la recherche d'un livre pour se faire plaisir ou pour offrir à un proche
- Intéressés par les romans d'amour, les biographies ou les livres de développement personnel

Cible secondaire :

Ferson ace

ÉTUDIANT EN COUPLE:

- NOM: SEB
- ÂGE: 22 ANS
- SITUATION: EN COUPLE DEPUIS 2 ANS
- ÉTUDES : ÉTUDIANT EN LETTRES
- PASSIONS : LITTÉRATURE, CINÉMA, VOYAGES
- RÉSEAUX SOCIAUX : INSTAGRAM, FACEBOOK, TIKTOK
- ATTENTES : TROUVER UN CADEAU ORIGINAL ET ATTENTIONNÉ POUR SA PARTENAIRE
- CONTRAINTES : MANQUE D'INSPIRATION, BUDGET SERRÉ



Lycéenne célibataire:

- NOM : ESMÉE
- ÂGE: 17 ANS
- SITUATION : CÉLIBATAIRE
- ÉTUDES : ÉTUDIANTE AU LYCÉE
- PASSIONS : LITTÉRATURE, CINÉMA, MODE
- RÉSEAUX SOCIAUX : INSTAGRAM, TIKTOK
- ATTENTES: SE TROUVER UN CADEAU POUR FAIRE UN POINT SUR SA VIE SENTIMENTALE
- · CONTRAINTES : BUDGET SERRÉ



GRAND-MÈRE ROMANTIQUE:

- NOM: Lucis
- ÂGE : 70 ANS
- SITUATION : MARIÉE DEPUIS 50 ANS
- RETRAITÉE : ANCIENNE PROFESSEURE
- PASSIONS: LECTURE, JARDINAGE, VOYAGES
- RÉSEAUX SOCIAUX : FACEBOOK
- ATTENTES: OFFRIR UN CADEAU SYMBOLIQUE À SON CONJOINT POUR LUI RAPPELER LEUR AMOUR
- CONTRAINTES : DIFFICULTÉS À UTILISER LES TECHNOLOGIES



AMOUR
SAINT-VALENTIN
LIVRE
COUPLE
STORY
ÉMOTIONS
SOUVENIRS



#AMOUR
#GIBERT
#SAINTVALENTIN
#CADEAUIDEAL
#JULIEFERRAT
#BOOKTOK

LISTE MOTS-CLÉS, MASMITAGS, VOCABULAIRE

PARTAGE A
DÉCOUVRIR CI
RÊVER PA
ÉVASION RO
SOUVENIR DO
PLAISIR TI
BONHEUR A

AIMER
CHÉRIR
PASSIONNÉ
ROMANTIQUE
DOUX
TENDRE
ATTENTIONNÉ(E)

DO/DON'T modération



DO

- PROMOUVOIR LES RETOURS POSITIFS ET LES ÉCHANGES.
- RÉPONDRE DE FAÇON COURTOISE AUX QUESTIONS ET COMMENTAIRES DES UTILISATEURS.
- METTRE EN AVANT DES CONTENUS ENGAGEANTS ET CRÉATIFS.
- ANIMER LA COMMUNAUTÉ À TRAVERS DES CONCOURS ET DES ANIMATIONS.
- UTILISER LES HASHTAGS APPROPRIÉS POUR AUGMENTER LA VISIBILITÉ DE LA CAMPAGNE.

DON'T

- SUPPRIMER LES COMMENTAIRES NÉGATIFS
- RÉPONDRE AUX CRITIQUES DE MANIÈRE AGRESSIVE OU INAPPROPRIÉE.
- TOUT COMMENTAIRE SEXISTE, HOMOPHOBE, RACISTE, INCITANT À LA HAINE SERONT SUPPRIMÉS
- COMMUNIQUER CES RÈGLES AUX UTILISATEURS.
- APPLIQUER LES RÈGLES DE MANIÈRE COHÉRENTE ET ÉQUITABLE.
- RESPECTER LA LIBERTÉ D'EXPRESSION DES UTILISATEURS.

Realista Tion



J'AIME T'ÉCRIRE



GIBERT X JULIE FERRAT DESIGNED BY AARON, GRID TYPE PLANNER



7

MERCI À TOUS

